

# L'IA qui travaille pour votre cabinet

**Dimitri Foucault**

Intégralité Consulting - podcast TsunamiIA



Credit : GETTY



## L'intervenant



### **FOUCAULT Dimitri**

Consultant IA & cybersécurité - Fondateur d'Intégralité Consulting

- 15 ans d'expérience dans les  **systèmes d'information** , dont 10 en  **cybersécurité**
- Conseil, formation et  **intégration d'agents IA**  en entreprise
- Animateur du podcast  **TsunamIA** , veille IA hebdomadaire en français
- L'agent qui tournera en direct tout à l'heure est le sien : il travaille pour lui tous les jours

AVANT DE COMMENCER - À MAIN LEVÉE

## Faisons connaissance

- 👉 Qui a **déjà utilisé** ChatGPT, Claude, Gemini ou Mistral ?
- 👉 👉 Qui s'en sert **au moins une fois par semaine** pour son activité ?
- 👉 👉 👉 Qui s'en sert **tous les jours** ?
- 👏 Qui a déjà **connecté une IA à son système d'information** : mails, banque, dossiers clients, outil de production ?

## LE PROGRAMME DE CETTE HEURE

# Quatre niveaux, des démos à chaque étage

- 1 **Le chat** : ce que vous pouvez faire dès demain matin, avec les outils que vous avez déjà
- 2 **Le chat connecté** : quand l'IA se branche sur vos outils (banque, logiciels métier)
- 3 **L'agent généraliste** : vous ne posez plus une question, vous confiez une mission
- 4 **L'agent autonome** : celui qui travaille pour vous, même quand vous dormez

Et en fil rouge : vos données, le droit, les vrais coûts, et un plan d'action concret pour repartir avec autre chose que des promesses.

COMMENÇONS PAR UNE HISTOIRE

**Vous vous souvenez  
de ça ?**



L'HISTOIRE D'UNE RUPTURE

# 1975

Un jeune ingénieur invente le premier appareil photo **numérique**. Son employeur ? **Kodak**. La direction range le prototype dans un tiroir : « personne ne voudra regarder ses photos sur un écran ».

Vingt ans plus tard, en 1996 : Kodak pèse 16 milliards de dollars, 145 000 salariés, les deux tiers du marché mondial de la pellicule. Tout va bien.

LA RUPTURE, ANNÉE PAR ANNÉE

# Ils avaient la techno. Ils ont cru avoir le temps.



Expéditions mondiales d'appareils photo, en millions d'unités (données CIPA, arrondies). Le numérique est né chez Kodak : ils sont morts d'avoir attendu que la rupture soit confortable.

ET LA PROFESSION COMPTABLE, DANS TOUT ÇA ?

## La saisie comptable vit son moment Kodak

- La facture arrive désormais en **format structuré** : la valeur de la saisie manuelle tend vers zéro
- Recruter reste difficile : les cabinets de recrutement comptent **10 à 14 semaines** pour pourvoir un poste
- Les honoraires des missions traditionnelles sont **sous pression depuis 20 ans**

**La bonne nouvelle : contrairement à Kodak, vous avez la rupture ET les outils en même temps. Et votre Ordre est déjà à bord.**

LE SUJET DU JOUR - QUE VOUS CONNAISSEZ MIEUX QUE MOI

## Ce que disent les chiffres

**8 sem.**

avant le 1/09/2026 :  
**réception obligatoire** pour  
toutes les entreprises

**38 %**

des entreprises **pas prêtes**  
(vos clients vous attendent)

**1/2**

pas inscrite à l'annuaire  
national

**140**

plateformes agréées, aucune  
option publique gratuite

LA MÊME RÉFORME, VUE PAR UN INGÉNIEUR

## Une contrainte ? Non : un carburant.

À partir de septembre, toute la donnée d'achat et de vente circule **structurée, normalisée, en temps réel**. C'est exactement le carburant dont l'automatisation et l'IA ont besoin.

Pendant vingt ans, le premier obstacle des projets d'automatisation a été la donnée sale : PDF illisibles, formats maison, ressaisies. La réforme vient de le supprimer pour vous, à l'échelle nationale. La question n'est plus « où trouver la donnée », mais « qu'est-ce qu'on en fait ».

# Assistant ou agent : la différence en une phrase

## L'assistant

ChatGPT 5 ▾

Share ...

You have a 4x4 grid. Place numbers 1-16 (each used once) so every row, column, and both diagonals sum to 34. The top left number must be 8.

Thinking longer for a better answer

Skip &gt;

Vous posez une question, il répond. C'est **vous** qui faites l'aller-retour, le copier-coller, la vérification, l'envoi. (ChatGPT, Claude, Gemini, Mistral...)

## L'agent



Vous donnez un **objectif**. Il enchaîne les étapes, utilise vos outils, vous rend compte. *La différence : les **connecteurs**.*

## Comment « pense » une IA, en 30 secondes

Un modèle de langage ne consulte pas une base de données : il **prédit la suite la plus probable** d'un texte, à partir de tout ce qu'il a lu. Deux conséquences directes pour vous :

### Il est brillant sur la forme

Reformuler, structurer, synthétiser, traduire, adapter un ton : c'est son terrain naturel, et c'est déjà énorme pour un cabinet.

### Il peut inventer avec aplomb

Sans source à consulter, il produit la réponse la plus *plausible*, pas la plus *vraie*. Un taux de TVA plausible et faux, ça existe. D'où la règle : sources citées, toujours.

## Les IA ne sont pas interchangeables

- Chaque modèle a sa **ligne éditoriale** : ce qu'il accepte de faire, son style, ses prudenances
- Chacun a un **accès à Internet différent** : certains sites bloquent certaines IA, les résultats de recherche varient d'un modèle à l'autre
- Les bons réflexes : **tester la même question sur deux modèles**, et choisir l'outil selon la tâche, pas selon la pub

ChatGPT (OpenAI), Claude (Anthropic), Gemini (Google), Le Chat (Mistral, français) : quatre personnalités, quatre politiques de données. On y revient dans la partie « vos données ».

NIVEAU 1 / 4

# Le chat

Ce que vous pouvez faire dès demain matin, avec les outils que vous avez déjà. Zéro installation, zéro budget.

DÉMO N°1 - RÉVISION

## Un FEC, 1 236 lignes, 90 secondes



**DÉMO : l'IA détecte doublons, écritures du dimanche, cut-off et montant suspect**

démo préparée en amont - voir le kit démos

Le FEC (Fichier des Écritures Comptables) : l'export normalisé de toute comptabilité, celui que vous remettez à l'administration en cas de contrôle. Celui-ci est **fictif** : la règle de l'Ordre, c'est jamais de FEC réel non anonymisé dans un outil non maîtrisé.

## DÉMO N°2 - RELATION CLIENT

# Le rendez-vous bilan, préparé en 30 secondes



**DÉMO : balance comparée → points forts, vigilances, questions au dirigeant, sans jargon**

démo préparée en amont - voir le kit démos

Variante qui plaît beaucoup : « voici trois bilans, comporte-toi comme un DAF et fais-moi une analyse complète de l'entreprise ». D'après Compta Online : « la préparation des rendez-vous bilan est souvent le déclic qui fait adhérer les sceptiques ».

## DÉMO N°3 - PRODUCTION ÉCRITE

# Répondre à une proposition de rectification

Une proposition de rectification fictive d'une page, un prompt d'une phrase : « comporte-toi comme un avocat fiscaliste, réponds fermement et courtoisement, cite les textes, conteste le point 2 ». Trente secondes plus tard, la trame du courrier est là : à vous la relecture et la signature.

- Fonctionne pareil pour : demandes de délai Urssaf, courriers clients délicats, lettres de mission
- Le gain n'est pas la rédaction : c'est de ne plus **partir de la page blanche**

## DÉMO N°4 - L'INDISPENSABLE GARDE-FOU

# La même question, deux réponses. Une seule est vraie.

## ✗ Sans source

Question fiscale piègeuse posée « de mémoire » : la réponse est fluide, chiffrée, convaincante... **et fausse.**

## ✓ Ancrée sur le BOFiP

Même question avec recherche et citation des sources officielles : réponse juste et vérifiable en un clic.

Le danger n'est pas que l'IA se trompe. C'est qu'elle se trompe **avec assurance.**

LE RÉGLAGE QUE PRESQUE PERSONNE NE FAIT

## Même prompt, résultats du simple au triple

### IA gratuite

Modèle d'entrée de gamme, pas de réflexion approfondie, accès web limité : réponses rapides, fiabilité moyenne, hallucinations fréquentes sur le technique.

### IA payante

Meilleurs modèles, mais encore faut-il les **sélectionner** : beaucoup d'abonnés restent sur le modèle par défaut.

### Payante ET configurée

Meilleur modèle + **mode réflexion** activé + recherche sur les bonnes sources : les hallucinations s'effondrent. C'est le même outil, réglé.

Beaucoup de déceptions sur l'IA sont en réalité des déceptions sur un modèle gratuit mal réglé. Avant de juger, testez le haut de gamme configuré.

## NIVEAU 1 - LES RÈGLES AVANT DE FONCER

## Trois réflexes, zéro excuse

- 1 Contractualiser ou anonymiser** : outil sous licence pro avec contrat de traitement des données signé = vous êtes dans les clous avec les données clients. Outil gratuit ou grand public = données anonymisées uniquement (règle écrite du CNOEC)
- 2 Sourcer** : aucune conclusion fiscale ou juridique sans source officielle citée et vérifiée
- 3 Relire** : l'IA propose, le professionnel signe. Votre responsabilité ne se délègue pas

LE VRAI SUJET

# Vos données, leurs serveurs

Avant de brancher quoi que ce soit, parlons du sujet qui fâche : où va la donnée, et qu'est-ce que le droit en dit.

## VOS DONNÉES - LE SOCLE

## Secret professionnel : la ligne rouge

- Art. 226-13 du code pénal : 1 an, 15 000 € : et il est **d'ordre public** : même l'accord du client ne vous en délie pas
- Coller un dossier client nominatif dans un chat **gratuit** = le confier à un prestataire **sans aucun contrat** (et parfois il s'en sert pour s'entraîner)
- Les deux voies légales : **contractualiser** (abonnement pro avec contrat de traitement des données signé, le fameux DPA : là, vous êtes dans les clous), ou **anonymiser** quand l'outil n'est pas contractualisé

La règle tient en une phrase : la version gratuite pour apprendre, la version sous contrat pour produire.

## VOS DONNÉES - LA NUANCE IMPORTANTE

## Un outil américain, légalement ? Oui, ça se fait.

- Signer le **DPA** de l'éditeur (OpenAI, Anthropic, Google le proposent tous) : il encadre la sous-traitance RGPD : et pour OpenAI, le contractant européen est irlandais
- Le transfert hors UE est couvert par les **clauses contractuelles types** incluses dans ces contrats (des clauses standard validées par Bruxelles)
- Exiger la **résidence européenne** quand elle existe : OpenAI propose des projets « Europe », et Claude peut tourner sur des serveurs européens (Paris, Francfort) via les offres cloud d'entreprise, région au choix
- Activer la **non-rétention** (vos requêtes ne servent ni à entraîner, ni à être stockées) et documenter au registre de traitement

L'hébergement France/UE reste l'option **confort** : elle supprime d'un coup la question du transfert et l'exposition au Cloud Act américain. Mais ce n'est pas une obligation absolue : c'est un arbitrage éclairé.

## VOS DONNÉES - LE MIROIR

# Question honnête : où sont vos données aujourd'hui ?

Avant de refuser l'IA « parce que les serveurs sont américains », faisons l'inventaire de l'existant :

## Gmail / Outlook / Teams ?

Vos échanges clients transitent déjà par des serveurs américains.

## Drive / Dropbox / WeTransfer ?

Combien de bilans et de liasses y dorment, sans contrat vérifié ?

## WhatsApp ?

Combien de pièces et d'infos clients y circulent chaque jour, chez vous et chez eux ?

Et vos outils métier ? Dext est britannique, Pennylane est français. Le savez-vous, outil par outil ? Le sujet souveraineté ne date pas de l'IA : l'IA est juste l'occasion de faire enfin l'audit complet.

## La shadow IA : ça vous concerne déjà

Vous êtes des dirigeants : avez-vous une visibilité réelle sur ce que vos collaborateurs font avec l'IA ?

**78 %**

des utilisateurs d'IA au travail **apportent leurs propres outils**, hors de tout cadre (Microsoft, 31 000 salariés)

**1 sur 2**

en France, n'a **pas informé son supérieur** qu'il utilise l'IA au travail (Ifop)

**≈ 1/2**

a déjà **envoyé des données sensibles** de l'entreprise dans des outils publics (KPMG)

**Ne pas avoir de politique IA, ce n'est pas ne pas avoir d'IA. C'est avoir de l'IA non maîtrisée. Agir maintenant, c'est reprendre la main.**

# Le chat connecté

Le même assistant, mais branché sur vos outils. C'est là que « parler de votre métier » devient « travailler dans vos outils ».

## LE DÉCLIC TECHNOLOGIQUE

## MCP : la prise électrique de l'IA

Depuis 2025, un standard s'est imposé : **MCP** (Model Context Protocol). Une prise universelle qui permet à une IA de se brancher sur un logiciel : lire, chercher, créer, envoyer. Et un second standard émerge pour les **compétences** : des procédures réutilisables que l'on donne à l'agent.

- MCP = les **outils** auxquels l'IA accède (banque, mail, GED, logiciel compta)
- Compétences = les **méthodes** qu'elle applique (vos procédures, vos règles)
- L'IA se standardise : ce que vous construisez aujourd'hui restera compatible demain



DÉMO N°5 - EN DIRECT

# Claude branché sur une vraie banque

Qonto est le premier acteur de l'écosystème avec un **connecteur MCP officiel** : 2 minutes de configuration, et l'assistant lit les transactions, prépare des factures, des devis, des rapprochements.

## En live

« Analyse mes dépenses du trimestre », « prépare la facture de X »... exécuté devant vous.

## Le garde-fou à retenir

Ce connecteur **ne peut pas bouger d'argent**. Au mieux : une demande de virement en attente. L'approbation exige la double authentification, dans l'app, par un humain.








## LECTURE DE MARCHÉ

## Où vont les banques (et donc vos clients)

- Les néobanques (Qonto en tête, 600 000 clients pros) mettent déjà des **agents IA dans leurs apps** : et vos clients entrepreneurs sont dessus. Les grandes banques suivront
- Mais distinguez bien **deux écosystèmes** : l'agent DE la banque (pratique mais limité, il ne voit que la banque) et VOTRE agent qui SE CONNECTE à la banque
- C'est le second qui a le vrai potentiel : il croise la banque avec vos mails, vos dossiers, votre facturation : **votre mémoire, pas la leur**

PANORAMA 2026

## Vos éditeurs ont déjà de l'IA. Et elle marche.

Outil	IA embarquée : et c'est du solide	Ouvert à VOTRE assistant ?
 Pennylane	ComptAssistant, agents personnalisés, détection d'anomalies	Non
 Dext	OCR 99 %, rapprochements, AI Agent en beta, collecte WhatsApp	Non
 Cegid	Pulse, « plateforme d'agents » dans Loop/Quadra	Non
 ACD  Full  Tiime	Assistants de production, prévisionnel, pré-compta	Non
 Qonto	2 agents in-app pour 600 000 clients	Oui, le seul

OCR, rapprochement, anomalies : ça marche bien, utilisez-le. Mais chaque IA vit dans sa bulle : **une IA connectée à votre banque et à vos factures obtient un résultat similaire, chez vous, et voit l'ensemble.** Retenez ça, on y revient au niveau 4.

## LE QUOTIDIEN QUI RESTE

# Non, la facture électronique ne va pas tout résoudre

- Fournisseurs étrangers sans établissement en France (OpenAI, Google, Meta, la plupart des SaaS...) : **hors du circuit**, il faudra toujours aller chercher ces factures sur des portails
- Tickets, notes de frais, petits achats par carte : le e-reporting transmet des données, pas vos **justificatifs**
- Et surtout : les PME et TPE françaises n'émettent obligatoirement qu'au **1er septembre 2027** : toute la première année, la majorité des factures continueront d'arriver en PDF

La collecte de pièces, premier irritant des cabinets, reste un travail. Et c'est précisément un travail d'agent : on le voit au niveau suivant.

## LA DÉCISION STRATÉGIQUE

# Le critère de sélection 2026 : l'ouverture

À outil équivalent, choisissez celui qui expose une **API et des connecteurs**.

Un logiciel fermé vous enferme avec lui ; un logiciel ouvert laisse VOS futurs agents y travailler.

- Posez la question à vos éditeurs : « avez-vous une API ? un MCP ? une roadmap agents ? »
- Un changement de partenaire se décide sur 5-10 ans : l'appétence IA de l'éditeur est devenue un critère aussi structurant que le prix

NIVEAU 3 / 4

# L'agent généraliste

Vous ne posez plus une question. Vous confiez une mission, et vous revenez quand c'est fait.

## NIVEAU 3 - DÉFINITION

# La mission remplace la question

Des outils comme **Claude Cwork** ou **Codex** reçoivent un objectif (« trie ce dossier », « prépare ce rapport »), planifient les étapes, manipulent les fichiers, naviguent sur le web, et reviennent avec le résultat.

## Ce qu'on va voir

Une facture qui arrive, un agent qui la récupère, la renomme, la classe et l'envoie. Sans intervention humaine.

## ⚠ Attention aux sirènes

Des outils spectaculaires type Manus ou Genspark circulent sur les réseaux : hébergement en Chine, inutilisables pour une profession réglementée européenne. Belle démo, mauvais choix.

DÉMO N°6 - LA COLLECTE QUI DISPARAÎT

## Une facture arrive. Plus personne n'y touche.



**DÉMO : l'agent récupère la facture, la renomme, la classe, l'envoie au cabinet**

démo préparée en amont - voir le kit démos

Le même principe s'applique chez vos clients : la collecte de pièces devient un travail d'agent, pas de collaborateur.

## NIVEAU 3 - LE MULTIPLICATEUR

# Encodez vos procédures une fois, rejouez-les toujours

Une « compétence », c'est votre procédure écrite pour l'agent : le rapprochement mensuel, la relance des pièces manquantes, le contrôle de cohérence avant liasse, la préparation du dossier de révision.

- Vous décrivez la procédure **une fois**, avec vos règles et vos modèles
- L'agent l'exécute **à chaque fois**, de la même façon, traçable
- Vos collaborateurs héritent du **meilleur process du cabinet**, pas de celui du collègue qui est parti

Démo : on va en créer une ensemble, en direct, en dictant simplement la procédure.

## NIVEAU 3 - LES LIMITES HONNÊTES

## Puissant, mais il vous attend

- L'agent généraliste travaille **quand vous le lancez** : session par session
- Il ne connaît pas votre cabinet en profondeur : il redécouvre le contexte à chaque mission
- Il vit dans un onglet : il ne vous **prévient** pas, ne surveille rien en continu

Pour passer du « super stagiaire à la demande » au « collaborateur qui connaît la maison », il manque un étage. Le dernier.

— — — — NIVEAU 4 / 4

# L'agent autonome

Celui qui connaît votre cabinet, garde la mémoire, orchestre tous les niveaux précédents, et travaille même quand vous dormez. Démonstration en direct, sur le mien.

DÉMO N°7 - EN DIRECT, VRAIMENT

## Un vocal. C'est tout.

J'envoie maintenant un message vocal à mon agent, exactement comme à un collaborateur. Pas de logiciel à ouvrir, pas de prompt à écrire : Telegram, et c'est parti.

Pendant qu'il travaille, regardons ce qu'il y a sous le capot →

SOUS LE CAPOT

## Trois briques, pas une de plus



PENDANT QUE ÇA TRAVAILLE

## Ce que l'agent fait, là, maintenant

- 1 Il a **transcrit** le vocal et compris la demande
- 2 Il retrouve le **contexte** : le client, le dossier, l'historique, dans sa mémoire
- 3 Il utilise les **outils** : il lit, crée, prépare (dans la banque, le mail, l'agenda...)
- 4 Il **rend compte** sur le téléphone, et attend la validation humaine pour tout ce qui engage

Le point clé : ce qui engage (envoyer, payer, signer) reste derrière une validation humaine. L'agent prépare, vous décidez.

HISTOIRE VRAIE - IL Y A DEUX HEURES

## Cette présentation a changé de charte à midi. Vous ne l'auriez jamais su.

- 1 **12h08** : l'organisateur m'envoie le template officiel de la journée (« désolé, on avait oublié de te le transmettre »)
- 2 **12h16** : je transfère le message à mon agent, avec les deux fichiers PowerPoint
- 3 **12h45** : les 58 slides sont alignées : slide titre et intervenant refaites au pixel, couleurs officielles partout, slide de l'Ordre intégrée en clôture, PDF régénéré

Pendant ce temps, je préparais mes démos. C'est exactement ça, un agent autonome : vous êtes en train de regarder sa production.

CONCRÈTEMENT, DANS UN CABINET

## Une journée avec un agent de cabinet

### 7h00

Brief du matin sur votre téléphone : mails importants triés, échéances du jour, pièces manquantes par dossier, relances à valider.

### Dans la journée

Il collecte les factures sur les portails, prépare les rapprochements, rédige les brouillons de réponses, tient la liste des pièces à réclamer.

### Quand vous voulez

Un vocal : « prépare le dossier Martin pour le rendez-vous de jeudi ». C'est prêt avant votre café.

## PARLONS ARGENT

## Combien ça coûte au quotidien ?

### 0 €

pour apprendre et tester (versions gratuites) : mais **jamais de données clients** à ce niveau

### 20-25 €

par mois et par collaborateur : les versions pro des assistants, avec contrat de sous-traitance

### 40-50 €

par mois : l'hébergement d'un agent autonome en France (serveur dédié au cabinet)

Ordre de grandeur à retenir : l'IA au quotidien coûte moins cher qu'un abonnement téléphonique par collaborateur.

## Et pour se lancer sérieusement ?

### 2-2,5 k€

une journée de formation des équipes,  
sur VOS cas d'usage : **finançable OPCO**  
(et l'AI Act rend cette formation  
obligatoire de toute façon)

### 2-4 k€

l'implémentation d'un agent autonome  
sur mesure : connecté à vos outils, avec  
vos procédures

### ≈ 100 €

par mois de fonctionnement ensuite  
(hébergement + modèles + maintenance)

Un projet à l'échelle d'un cabinet se chiffre en **milliers** d'euros, pas en  
dizaines de milliers.

## LE CONTRE-EXEMPLE

## Le « gros projet IA » a un bilan, et il est mauvais

- **BloombergGPT** : plusieurs millions de dollars pour un modèle financier maison (2023)... battu six semaines plus tard par GPT-4 sur la majorité des benchmarks financiers publiés. Jamais commercialisé
- **Builder.ai** : licorne à 1,5 milliard, « IA » qui reposait sur 700 ingénieurs, revenus gonflés : insolvable en 2025. Un cas d'école... d'audit
- Les études convergent : **95 % des pilotes IA d'entreprise sans impact mesurable à 6 mois** (MIT, 2025, méthode discutée mais tendance nette) ; 42 % des entreprises ont abandonné l'essentiel de leurs initiatives (S&P Global)
- La voie qui marche : partir des **outils standards**, les brancher sur vos données, encoder vos procédures : petit, vite, utile

La bonne nouvelle pour un cabinet : la meilleure stratégie est aussi la moins chère.

## LE RETOUR RÉALISTE

# Le ROI honnête, sans poudre aux yeux

## 4-6 h

gagnées par semaine et par collaborateur formé (retours de formateurs de la profession)

## 30 s

un rendez-vous bilan préparé, une réponse structurée, un courrier dérisqué

## 0

licenciement nécessaire : le temps gagné part sur le conseil, la relation client, les missions à valeur

L'IA ne remplace pas l'expert-comptable. Elle remplace la partie de la semaine que l'expert-comptable n'a jamais aimée.

LE POINT RÉGLEMENTAIRE - 3 MINUTES CHRONO

## AI Act : ce qui s'applique VRAIMENT à un cabinet

- Un cabinet qui utilise l'IA est « **déployeur** » : et un assistant comptable n'est PAS un système « à haut risque » (l'annexe III vise recrutement, crédit, éducation)
- **Déjà en vigueur** : la formation de vos équipes à l'IA (art. 4, depuis février 2025)
- **Août 2026** : transparence : dire quand un client parle à une IA
- Le « Digital Omnibus » européen (voté fin juin 2026) repousse les obligations haut risque à fin 2027 : **sans impact** pour un cabinet classique

Détail et références dans les notes remises après l'atelier

ET L'INSTITUTION ?

## Votre Ordre est déjà à bord

- Livre blanc « **L'IA et la data dans les cabinets** » (OEC Paris, sept. 2025) : qui parle déjà d'agents et de connecteurs
- Livret CNOEC « Comment utiliser ChatGPT ? » avec une **charte d'utilisation en cabinet** prête à adopter
- **ExpertCHAT** : le chatbot de la profession sur instances privées
- Un congrès national entier dédié à l'IA et la data

Vous n'avez pas à convaincre votre institution. Elle vous attend.

À télécharger : [oec-paris.fr](https://oec-paris.fr) (livre blanc IA et data, sept. 2025) - [experts-comptables.fr/travaux-data-et-ia](https://experts-comptables.fr/travaux-data-et-ia) (livret ChatGPT + modèle de charte)

## LA SYNTHÈSE SÉCURITÉ

# La check-list d'un usage serein

- 1 Une **charte IA du cabinet** (celle du CNOEC est prête) : qui utilise quoi, avec quelles données
- 2 Des **comptes pro contractualisés** (contrat de traitement signé, non-rétention activée) : avec ça, les données clients sont traitables sereinement. Jamais les comptes gratuits pour produire
- 3 **Hébergement France/UE** quand c'est possible, information des clients dans la lettre de mission : et l'anonymisation en réflexe pour tout outil non contractualisé
- 4 **Sources citées + relecture humaine** sur tout livrable
- 5 Former les équipes : c'est obligatoire, finançable, et c'est la meilleure défense contre la shadow IA

OÙ EST LA VALEUR ?

## L'espace vide du marché

### Outils sur étagère

Puissants, génériques. Ne connaissent ni votre cabinet, ni vos dossiers, ni vos méthodes.

### IA des éditeurs

Utile mais enfermée : chacune dans son logiciel, aucune ne voit l'ensemble.

### L'agent du cabinet

**Le chef d'orchestre.** Connecté à VOS outils, entraîné à VOS méthodes, au service de VOS équipes. C'est là que se joue la décennie.

## VOTRE PLAN D'ACTION - ÉTAPE 1

# L'état des lieux

- Cartographier votre **système d'information** : où est la donnée, dans quels outils, hébergée où
- Repérer les outils qui exposent une **API ou des connecteurs** (et interroger vos éditeurs)
- Identifier vos **gros flux** : pièces, mails, relances, saisies : là où passent les heures

Une demi-journée honnête suffit pour un premier état des lieux. C'est exactement l'objet du diagnostic offert (on y vient).

## VOTRE PLAN D'ACTION - ÉTAPE 2

## Les cas d'usage qui rapportent

- Chercher les tâches **répétitives et chronophages** : manipulation de documents, de données, de tableaux
- Ne pas oublier la **relation client** : réponses, relances, préparation de rendez-vous
- Prioriser par **heures gagnées × simplicité** : les premiers gains doivent arriver en semaines, pas en mois

## VOTRE PLAN D'ACTION - ÉTAPE 3

## Outiller et former

- Choisir **un** outil principal (Claude, ChatGPT, Gemini, Mistral...) en version pro contractualisée
- **Former les équipes** sur vos cas d'usage réels : obligatoire (AI Act), finançable (OPCO), rentable (4-6 h/semaine)
- Adopter la charte, mesurer les gains, itérer

Et quand les niveaux 1-2-3 tournent : l'étape 4 s'impose d'elle-même.

## Passer à l'agent

**Un agent qui connaît votre cabinet, parle à vos outils, applique vos procédures, et vous rend compte sur votre téléphone. Hébergé en France. Comme celui que vous venez de voir travailler.**

Ce n'est plus de la prospective : c'est ce qui a préparé le devis de cet atelier samedi soir.

ET MAINTENANT ?

## Votre agent de cabinet. On regarde ça ensemble ?



- **Diagnostic offert** : 15-30 minutes sur VOS cas d'usage, sans engagement
- 📧 **Recevez ce deck complet par email**, avec les prompts et les ressources de l'Ordre
- Formation des équipes (finançable OPCO), agent sur mesure hébergé en France

[integralite.co/experts-comptables](https://integralite.co/experts-comptables) - **Dimitri Foucault** -  
[contact@integralite.co](mailto:contact@integralite.co)

# Merci.

Questions ouvertes, y compris celles qui fâchent (RGPD, AI Act, hallucinations, emplois).



Dimitri Foucault - Intégralité Consulting - podcast TsunamiIA

# Nouveauté !

GRANDE  
JOURNÉE  
DE L'INNOVATION

## Quelle Plateforme Agréée choisir?

Trouvez la plateforme la plus adaptée à vos besoins dans notre annuaire "Quelle PA?"



Découvrez le site

